

Responsable du développement commercial

RNCP37849 — Responsable du développement commercial | Niveau 6 | Code NSF : 312 — Commerce, vente | Certificateur : IMCP (Institut du Marais - Charlemagne - Polles) | Enregistrement valide jusqu'au : 19-07-2026

Liens avec d'autres certifications professionnelles, certifications ou habilitations

Certifications professionnelles enregistrées au RNCP en correspondance partielle :

Bloc(s) de compétences concernés (RNCP37849)	Code et intitulé de la certification professionnelle reconnue en correspondance partielle	Bloc(s) de compétences en correspondance partielle
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP34465 Chargé de gestion commerciale	RNCP34465BC01 - Conduire une politique commerciale ET RNCP34465BC02 - Piloter un projet commercial (e-commerce, salon, exposition...) ET RNCP34465BC04 - Gérer un service commercial - Bloc optionnel
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP35106 Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international	RNCP35106BC01 - Concevoir un plan de développement du marketing opérationnel et commercial ET RNCP35106BC02 - Déployer le plan d'action commercial et marketing multicanal sur une ou plusieurs zones d'affaires internationales
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP35150 Responsable du développement commercial France et International	RNCP35150BC01 - Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'international ET RNCP35150BC02 - Détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients en France et à l'international
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP36294 Responsable d'activités commerciales	RNCP36294BC01 - Participer à la définition de la stratégie commerciale de l'entreprise ou de l'organisation ET RNCP36294BC02 - Concevoir et mettre en œuvre un plan de développement commercial ET RNCP36294BC03 - Définir et piloter les éléments budgétaires de développement commercial
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP36395 Responsable de développement commercial	RNCP36395BC01 - Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal

Bloc(s) de compétences concernés (RNCP37849)	Code et intitulé de la certification professionnelle reconnue en correspondance partielle	Bloc(s) de compétences en correspondance partielle
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP36610 Responsable du développement commercial	RNCP36610BC01 - Elaborer un plan de développement commercial ET RNCP36610BC05 - Evaluer les résultats d'un plan d'actions commerciales dans une logique d'amélioration continue
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP37075 Chargé du développement commercial	RNCP37075BC01 - Élaborer avec la direction la stratégie de développement commercial dans une démarche RSE
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP38123 Responsable du développement commercial	RNCP38123BC02 - Développer et assurer le suivi de la performance commerciale
RNCP37849BC01 - Bloc 1. Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales	RNCP38146 Responsable commercial	RNCP38146BC02 - Mettre en œuvre le développement commercial et son suivi
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP34184 Responsable Technico-Commercial	RNCP34184BC03 - Négociation et vente des projets d'affaires ET RNCP34184BC04 - Déploiement d'une stratégie de développement commercial
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP34465 Chargé de gestion commerciale	RNCP34465BC01 - Conduire une politique commerciale ET RNCP34465BC02 - Piloter un projet commercial (e-commerce, salon, exposition...) ET RNCP34465BC03 - Superviser une équipe et gérer un budget commercial ET RNCP34465BC04 - Gérer un service commercial - Bloc optionnel
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP36395 Responsable de développement commercial	RNCP36395BC02 - Elaboration et mise en œuvre d'une stratégie de prospection omnicanale ET RNCP36395BC03 - Construction et négociation d'une offre commerciale
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP36610 Responsable du développement commercial	RNCP36610BC01 - Elaborer un plan de développement commercial ET RNCP36610BC02 - Décliner la stratégie de développement du portefeuille client ET RNCP36610BC03 - Développer la relation client et fidéliser le portefeuille

Bloc(s) de compétences concernés (RNCP37849)	Code et intitulé de la certification professionnelle reconnue en correspondance partielle	Bloc(s) de compétences en correspondance partielle
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP37075 Chargé du développement commercial	RNCP37075BC02 - Développer et suivre la performance commerciale dans un contexte omnicanal ET RNCP37075BC03 - Optimiser la relation client et manager une équipe commerciale
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP38123 Responsable du développement commercial	RNCP38123BC01 - Contribuer à l'élaboration de la stratégie de développement commercial
RNCP37849BC02 - Bloc 2. Développer la stratégie de croissance de l'entreprise	RNCP38146 Responsable commercial	RNCP38146BC01 - Définir la stratégie commerciale de l'entreprise
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP34184 Responsable Technico-Commercial	RNCP34184BC05 - Gestion et coordination de l'activité technico-commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP34465 Chargé de gestion commerciale	RNCP34465BC03 - Superviser une équipe et gérer un budget commercial
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP35106 Responsable d'affaires commerciales et du développement à l'international	RNCP35106BC03 - Animer une équipe commerciale à l'international
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP35150 Responsable du développement commercial France et International	RNCP35150BC04 - Manager une équipe commerciale et suivre les performances commerciales en France et à l'international
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP36294 Responsable d'activités commerciales	RNCP36294BC04 - Animer et développer l'activité de l'équipe commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP36395 Responsable de développement commercial	RNCP36395BC04 - Management de l'activité commerciale en mode projet
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP36610 Responsable du développement commercial	RNCP36610BC04 - Encadrer et animer une équipe commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP37075 Chargé du développement commercial	RNCP37075BC03 - Optimiser la relation client et manager une équipe commerciale
RNCP37849BC03 - Bloc 3. Manager une équipe commerciale	RNCP38146 Responsable commercial	RNCP38146BC05 - Manager et piloter une équipe commerciale

